



opisto

LE SPÉCIALISTE
DE LA PIÈCE D'OCCASION



“ Développer le potentiel de l'ensemble des acteurs européens d'une économie circulaire vertueuse. ”

Opisto est un acteur engagé en faveur de l'usage des pièces de réemploi automobiles. Notre mission est double : proposer des solutions techniques pour accompagner la filière de la déconstruction, dans sa digitalisation et son industrialisation, tout en facilitant l'accès pour tous à des pièces d'occasion.



Qui sommes-nous ?

Engagés en 2008 sur la course du 4L Trophy, les dirigeants d'Opisto ont vite été confrontés à la difficulté de trouver des pièces d'occasion pour préparer la voiture.

En s'immergeant dans le monde des centres pour Véhicules Hors d'Usage (casses automobiles), ils identifient le besoin de ces derniers d'être accompagnés dans leur transformation digitale :

- Pour optimiser les modes de travail et apporter plus de confort aux équipes ;
- Pour valoriser le stock de pièces en l'informatisant afin de profiter de l'essor du e-commerce.

Leur idée : un logiciel pour digitaliser les centres VHU et un site e-commerce pour que leurs pièces soient facilement accessibles au grand public.



Laurent Assis-Arantes et Johan Branca
Co-fondateurs et dirigeants d'Opisto

2008

4L Trophy

2010

Création de **Saceo**, société proposant les solutions Opisto

2011

Création du logiciel **Opisto 360** dédié aux Centres VHU

Création du site **opisto.fr** dédié aux particuliers francophones

2015

Création du site **opisto.pro** dédié aux professionnels de la réparation automobile

2020

Lancement de l'application mobile **Opisto 360**

2021

Lancement du site **opisto.com** dédié aux particuliers à l'international

Création de l'outil de diffusion **Opisto Connect** pour booster les ventes des centres VHU

2023

Lancement de la solution **Opisto Connect** en Espagne

2024

Lancement de la solution **Opisto Connect** en Italie

Pièces de réemploi : une alternative à l'offre de pièces neuves

Les pièces de réemploi constituent, pour les réparateurs comme pour les particuliers, une véritable alternative aux pièces neuves ou de rechange. Depuis plusieurs années, elles trouvent donc progressivement leur place parmi l'offre de pièces détachées disponibles pour réparer les véhicules.

L'OFFRE DE PIÈCES SUR LE MARCHÉ

PIÈCES NEUVES

- Pièces d'origine (constructeurs)
- Pièces de seconde monte (équipementiers)
- Pièces adaptables

PIÈCES ISSUES DE L'ÉCONOMIE CIRCULAIRE (PIEC)

- Pièces reconditionnées (remises à neuf)
- Pièces de réemploi : issues de véhicules hors d'usage, démontées et testées avant leur mise en vente par des centres VHU agréés.

Les pièces de réemploi correspondent à un autre modèle d'approvisionnement : uniques, elles sont expédiées à l'unité par les centres VHU.



LES BÉNÉFICES DE LA PIÈCE DE RÉEMPLOI

Utiliser des pièces de réemploi représente un engagement fort pour la préservation de notre environnement et l'optimisation des ressources naturelles. Il existe également d'autres bénéfices pour chaque type d'acteur :

Centres VHU

- Apport d'affaires grâce aux ventes de pièces, au comptoir ou en ligne.
- Démontage optimisé pour augmenter le taux de revalorisation des véhicules.

Assureurs

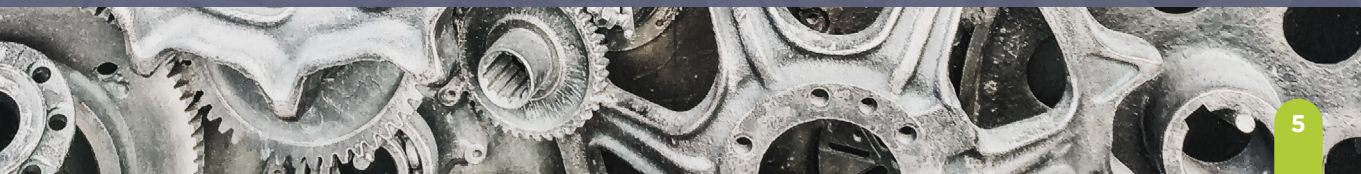
- Fidélisation des assurés en sauvant des véhicules destinés à la destruction.
- Augmentation de l'offre Pièces à disposition des réparateurs.

Réparateurs

- Proposition facilitée de devis en PIEC, comme le prévoit la législation.
- Alternative économique à la pièce neuve, le stock de pièces de réemploi est représentatif du parc roulant et permet donc de réparer un maximum de véhicules. Cela permet de réaliser des ventes additionnelles et de fidéliser la clientèle.

Automobilistes

- Économies (jusqu'à -70% en moyenne par rapport aux pièces neuves) permettant de prolonger en sécurité la durée de vie des véhicules.
- Levier de l'économie circulaire : en donnant une 2^e vie aux pièces automobiles, la surconsommation est évitée.



Nos solutions pour accélérer le développement des centres VHU

Nos outils sont conçus pour que les centres VHU tirent profit de la synergie entre gestion optimisée et opportunité e-commerce. Une fois le stock de véhicules et de pièces informatisé, la vente en ligne est rapide et génère des revenus complémentaires à la vente au comptoir.

Solutions logicielles



Enlèvement et
entrée du VHU



Dépollution



Démontage
et contrôle qualité



Prise en photo
et informatisation
des pièces

LE LOGICIEL ET L'APPLICATION MOBILE

- 1/ Facilite l'approvisionnement en véhicules et leur enlèvement :** dossiers sinistres, gestion des tournées...
- 2/ Simplifie les procédures administratives** grâce au transfert automatique de données.
- 3/ Améliore l'expertise** via une aide à la décision pour identifier les pièces à démonter selon leur valeur potentielle.
- 4/ Optimise la gestion des pièces d'occasion** pour faciliter les ventes e-commerce ou au comptoir.
- 5/ Automatise la gestion des commandes** (enregistrement, facturation) et la connexion avec le logiciel comptable.

opisto360

Un outil largement
adopté

Plus de

630

Centres VHU clients
en Europe

UN LOGICIEL CERTIFIÉ NF 203 ET NF 525

Retrouvez les certificats du logiciel en scannant le QR code ou en consultant la page web :



Consulter les certificats

« On ne regrette vraiment pas d'avoir lancé la vente en ligne sur opisto.fr en 2017. On a pris le virage numérique et on voit bien que les habitudes de nos clients changent, de plus en plus commandent en ligne. Notre chiffre d'affaires e-commerce est en croissance continue. »

Vincent Rebichon - Chargé de projet
Stock Casse 70 et Pro Pièces SC 25



Vente en ligne



Diffusion sur les
plateformes Opisto
et partenaires



Vente en ligne



Préparation
et expédition
de la commande



Suivi après-vente

PLATEFORMES OPISTO



opisto.fr



opisto.com



opisto.pro

opistoconnect

Près de

300

Centres VHU
agréés vendeurs
en ligne en
Europe

8,2 M

de pièces
de réemploi
disponibles

125 M€

CA généré en 2024
toutes plateformes
Opisto confondues

Vous êtes un centre VHU non équipé du logiciel Opisto 360 ? Vous pouvez tout de même diffuser votre stock de pièces sur nos plateformes e-commerce et celles de nos partenaires grâce à la solution Opisto Connect.

**Contactez-nous
pour en savoir plus !**

commerce@opisto.com

Source Opisto - Février 2025

Nos forces

- 1/ **Acteur majeur, en Europe, sur le marché des logiciels de gestion destinés aux centres VHU.** En France, les clients d'Opisto traitent 45 % des Véhicules hors d'usage (plus de 600 000 véhicules par an).
- 2/ **Connaissance de la déconstruction automobile et innovation collaborative** avec nos clients centres VHU. Cela nous permet de proposer de nouvelles fonctionnalités, au-delà des évolutions technologiques et réglementaires.
- 3/ **Vraie synergie entre le logiciel Opisto 360 et les plateformes e-commerce.** Sources de revenus pour les centres VHU, elles simplifient l'achat de pièces de réemploi de qualité par les réparateurs automobiles et les particuliers en Europe.
- 4/ **Accompagnement des centres VHU aux différentes étapes de leur développement :** échanges, formations, support technique, visites sur site, diagnostic annuel gratuit des processus et de la performance...
- 5/ **Puissance de la communauté Opisto en Europe :**
 - Des centres VHU nombreux et variés : indépendants ou groupes, multisites ou non...
 - Des réseaux de prescripteurs influents : experts, assureurs, réparateurs auto...
 - Des partenaires distributeurs : sites e-commerce, catalogues de pièces pour des réseaux professionnels, outils de chiffage...



« Opisto 360 nous a amené une solution globale : l'entrée des véhicules, la gestion administrative, la gestion des véhicules sur le parc, la gestion des pièces, le démontage, la prise en photo facilitée, le rayonnage et les passerelles avec la comptabilité.

On a gagné beaucoup de temps sur nos process, il y a beaucoup moins de risques d'erreurs et la vente en ligne (aux particuliers et professionnels) a permis de développer le chiffre d'affaires. ».

Xavier Spanghero - Gérant de Sud Ouest Auto

Notre ambition

L'économie circulaire est l'un des piliers du développement durable. Face aux impacts de la surconsommation, l'achat d'occasion se généralise pour les vêtements, les meubles, les téléphones.... Chez Opisto, nous voulons donner une deuxième vie à des articles essentiels à la mobilité quotidienne : les pièces détachées automobiles.

Pièce de réemploi : chaque acteur a un rôle à jouer !



“ Les consommateurs plébiscitent l'achat d'occasion qui allie écologie et économies. Une tendance à laquelle répond pleinement la pièce de réemploi. ”

Laurent Assis-Arantes, Co-fondateur et dirigeant d'Opisto

Ils nous font confiance





commerce@opisto.com

3 bis rue Lucien Servanty
31400 Toulouse

*Mise à jour le 12/02/2025
Crédits Photo : Pixabay, Unsplash, Opisto*

Siret : 52327086600057 - RCS 523 270 866 Toulouse

